

RENÉ METAYER

EJECUTIVO DE INGRESOS Y CRECIMIENTO · OPERACIONES MULTISEDE · MARKETING Y VENTAS
DE ALTO RENDIMIENTO · IA Y AUTOMATIZACIÓN

Pompano Beach, FL, EE. UU. | metayer@gmail.com | +1 609-551-8828 | renemetayer.com | linkedin.com/in/renemetayer

PERFIL EJECUTIVO

Ejecutivo de ingresos y crecimiento con **más de 15 años** uniendo **estrategia, liderazgo y ejecución** para escalar negocios multisede orientados al rendimiento en los sectores de salud, servicios financieros, bienes raíces y servicios industriales B2B. Opero a nivel corporativo con responsabilidad total sobre la estrategia de ingresos, el P&L y la gestión de presupuesto, la ejecución comercial (go-to-market) y el desempeño de los equipos — generando de forma consistente un crecimiento rentable con inversión de marketing disciplinada. Adoptante temprano y práctico de IA, automatización y modelado de datos para elevar la conversión, la eficiencia y el ROI.

ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN

- Estrategia y Proyección de Ingresos
- Responsabilidad de P&L y Presupuesto
- Operaciones Multisede
- Estrategia Go-to-Market
- Venta Consultiva de Alto Ticket
- Generación de Demanda y Leads
- Marketing de Resultados (Google / Meta)
- SEO y Búsqueda Local
- Compra de Medios (TV / Prensa)
- CRM y Automatización de Marketing
- Atribución y Análisis de Embudo
- Liderazgo y Contratación de Equipos
- Gestión de Proveedores y Agencias
- Adopción de IA y Automatización
- Modelado de Datos Aplicado

Director de Marketing y Ventas

2023 – Presente

OneSolution® Dental Implant Centers · Friedman Dental Group® · Palm Beach Dental Specialists – Sur de Florida y Orlando

- Responsable de la estrategia de ingresos, crecimiento, marketing y ventas de las líneas B2C, en colaboración directa con la propiedad y la alta dirección sobre **más de USD 16M en ingresos anuales**.
- Generé **más de USD 2M de crecimiento interanual con inversión de marketing estable**, sosteniendo márgenes superiores al 20% mediante optimización de conversión y apalancamiento operativo.
- Escalé las operaciones **de 5 a 8 sedes**, supervisando un portafolio de odontología general, atención privada ultra-premium y centros especializados de implantes.
- Dirijo un **presupuesto de marketing de más de USD 2M** en Google Ads, Meta, SEO, medios pagados, TV y prensa — liderando creatividad, posicionamiento y marcos de conversión de embudo completo.
- Recluté, contraté y lidero equipos internos de marketing, ventas y call center con gestión del desempeño basada en tableros de control.
- Gobierno los KPI de todo el embudo (lead → cita → cierre → producción) con disciplina de proyección y atribución.

Fundador y Director de Marketing — Consultoría en Crecimiento y Marketing

2018 – 2023

Marketing Communications (Práctica Independiente)

- Asesoré a organizaciones B2B y B2C en estrategia de crecimiento, generación de demanda, posicionamiento de marca y analítica, como líder de crecimiento fraccional para fundadores y ejecutivos.
- Construí sistemas de marketing de extremo a extremo en SEO, medios pagados, CRM, automatización y optimización de conversión.

Director de Marketing (Simultáneo)

2019 – 2023

Weichert, Realtors® City to Shore – Cape May, NJ

- Lideré la estrategia de marketing multificina, la gobernanza de marca y la generación de leads en canales digitales y tradicionales bajo estándares centralizados.
- Asesoré a la dirección y capacité a los agentes en plataformas modernas, medición y ejecución de campañas.

Gerente General (CEO)

2013 – 2018

Grupo Mimax SpA – Santiago, Chile

- Dirigí una empresa nacional de servicios industriales B2B con responsabilidad total sobre el P&L, la estrategia comercial, marketing, ventas, operaciones y relaciones con clientes corporativos.
- Estandaricé procesos, controles y métricas de desempeño para soportar un crecimiento escalable y disciplinado.

Especialista en Ventas y Marketing

2010 – 2013

BancoEstado – Santiago, Chile

- Impulsé estrategias nacionales de ventas y servicio multicanal en servicios financieros B2B y B2C y programas de emprendimiento.
- Mejoré la experiencia del cliente y la eficiencia operativa mediante automatización y mejora de procesos.

PROYECTOS DESTACADOS

Leads Under Control – FUNDADOR

Agencia de automatización con IA; construí un sistema de IA propio que capta, califica y da seguimiento a prospectos de forma autónoma por voz, SMS y correo. leadsundercontrol.com

SparkBNB – FUNDADOR

Marketplace de dos lados que conecta anfitriones de alquiler temporal con limpiadores verificados – agendado automático, precios dinámicos, pagos y un agente de voz con IA. sparkbnb.com

Quant & Data Lab – CREADOR

Plataforma cuantitativa que aplica modelos de calibración, machine learning y análisis con LLM, con decisiones disciplinadas basadas en datos y controles de riesgo estrictos.

TECNOLOGÍA E IA

IA y Datos – Claude, OpenAI / GPT, orquestación de LLM, machine learning, modelado de datos y BI, RapidMiner, Python.

Automatización y Desarrollo – GoHighLevel, Zapier, Next.js, Supabase, Stripe, ElevenLabs, Twilio / Telnyx, Google Cloud.

Marketing y Analítica – Google Ads, GA4, Search Console, Perfil de Empresa, Meta Ads, SEO, Shopify / BigCommerce, WordPress, Klaviyo / Mailchimp, Excel / VBA, Canva.

FORMACIÓN, CERTIFICACIONES E IDIOMAS

Magíster en Ingeniería de Negocios con TI (MBE) – Universidad de Chile

Ingeniería Comercial / Lic. en Administración
– Universidad del Pacífico

Idiomas: Español (nativo) · Inglés (fluido)

Marketing Digital – IAB Europe

Google Analytics Avanzado – Google

eCommerce – EOI (España) · **Apps Móviles** – U. Complutense de Madrid